



Plastikfrei sieht gut aus, ist gesund für Mensch und Umwelt und: Ist europa- und weltweit gewaltig im Kommen. Immer mehr Menschen haben kein Bock auf Plastikinseln in den Meeren und Weichmacher in ihren Lebensmitteln, schauen sich im Alltag nach plastikfreien Produkten um. Willst du eine nachhaltigere Zukunft mitgestalten? Dann komm zu uns.

soulbottles sind zu 100% plastik- und weichmacherfreie Trinkflaschen, fair und klimaneutral in Deutschland produziert. In erster Linie sehen die soulbottles richtig gut aus und regen zu ökologisch nachhaltigem Wasserkonsum an, der ganz nebenbei auch noch Spaß macht. Außerdem fließt 1 € pro verkaufter soulbottle in den Aufbau von Trinkwasserprojekten. All das klappt ziemlich gut: 2012 gegründet ist unser Team inzwischen auf über 40 Leute angewachsen und es geht munter so weiter. Was fehlt? Du! Für die Rolle:

International Retail Sales (w/m/q) (32-40 h/Woche)

Weit über 500 Einzelhändler*innen aus verschiedensten Branchen vertreiben die soulbottles in der DACH Region und darüber hinaus. Der Einzelhandel ist für soulbottles ein entscheidend wichtiger Partner. Du betreust den internationalen Teil dieser Kund*innen (retail, wholesale, distribution etc.) und baust den Kundenstamm außerhalb der DACH Region strategisch weiter aus. Dir macht es Spaß, dich in die Bedürfnisse sowohl des kleinen inhabergeführten Lädchens als auch in die der Einkäuferin im Großhandel hineinzudenken. Telefonieren macht dir Spaß, du hast einen freundlichen E-Mail-Stil, stehst auch gerne mal auf einer Messe und hast Freude daran, Entwicklungen im Marktgeschehen zu beobachten. Mehrere Sprachen sprichst du sowieso. Obviously.

Deine Aufgaben

- Betreuung von Einzel- und Großhandelskund*innen außerhalb der DACH Region
- (Kalt)-Akquise neuer Kund*innen in diesem Bereich
- ein Produkt, das einem neuen Wirtschaften entspricht, auch in der entsprechenden Haltung vertreiben; das heißt: Beratendes Verkaufen und auf die Bedürfnisse der Kund*innen eingehen, statt der Kundin auf Teufel komm raus was aufschwätzen
- selbstständiger strategischer Ausbau des Bereichs
- Telefon und E-Mail-Kommunikation mit den Kund*innen
- Vertrieb auf Messen (z.B. Maison et Objet in Paris)



Wir wünschen uns von dir:

- täglich mit sehr unterschiedlichen Menschen auf mehreren Sprachen Kontakt zu haben ist deine Vorstellung eines gelungenen Tages
- du kommunizierst gerne und kannst andere mit deiner Begeisterung für die soulbottles anstecken
- verhandeln macht dir Spaß
- du kannst dich gut in dich selbst und dein Gegenüber einfühlen (Empathie und so..)
- du kannst dich sehr gut selbst organisieren (z.B. mit GTD); zu deiner Priorisierung kannst du stehen, auch wenn das jemand anderem mal nicht gefällt
- dein Tun ist zu (fast) 100% intrinsisch motiviert
- Herzlichkeit und Humor
- du bist bereit dich mit Ängsten, Konflikten oder anderen Triggern, die bei der Arbeit auftauchen, auseinanderzusetzen und sie als Chance für persönliche Entwicklung zu nehmen
- in deinen Rollen agierst du als Unternehmer*in mit eigenen Strategien und innovativen Ideen
- du sprichst und schreibst Deutsch und Englisch fließend

Gerne gesehen, aber keine Einstellungsbedingung:

- du sprichst weitere Sprachen
- du hast intensive Kommunikations- und/oder Coachingausbildungen absolviert oder dich anderweitig schonmal intensiv mit dir selbst auseinandergesetzt. Bei einer längerfristigen Zusammenarbeit, sind solche Ausbildungen fixer Bestandteil deiner, von der Firma finanzierten, Weiterbildung. Wenn deine Reaktion dazu „yeah, geil!“ ist, dann passt du wahrscheinlich gut zu uns

Wir bieten:

- du hilfst, die Welt grüner, plastikfreier und nachhaltiger zu machen
- ein wachsendes Unternehmen, in dem vieles möglich ist
- gemeinsames Mittagessen mit leckeren vegetarischen Gerichten
- flexible Arbeitszeiten (inkl. Home- und Remote-Office)
- wir arbeiten mit **Holacracy**, was bedeutet: Wir sind self-managing und es gibt keine Chefs im herkömmlichen Sinne; du hast viel Freiraum, deine Arbeit eigenverantwortlich so zu gestalten, wie du es für am sinnvollsten hältst und deine Rolle kann sich durch deinen Input flexibel weiterentwickeln
- das kann sich alles manchmal auch mal einsam und überfordernd anfühlen - deshalb bekommst du, wenn gewünscht, regelmäßige Unterstützung durch Coaching auf beruflicher, wie auf persönlicher Ebene - oder auch einfach ein empathisches Ohr deiner Kolleg*innen



- du arbeitest in einem Arbeitsumfeld, in dem Herz, Hirn und Hand gleichwertig integriert sind
- Konflikte klären wir lieber, statt sie totzuschweigen; auch hierbei bieten wir Unterstützung, bspw. durch Mediation
- mehr zu unserer internen Kultur erfährst du [hier](#) (spezifisch zu soulbottles) und [hier](#) (allgemeiner zu Holacracy)

Sounds like something you would like to do? Kontaktiere uns per E-Mail an **jobs@soulbottles.com** mit kurzem Motivationsschreiben, Lebenslauf und der Antwort auf die folgenden 3 Fragen:

1. Was würdest du tun, wenn du 40 Mio. € zur Verfügung hättest?
2. In welchem Land außerhalb der DACH Region sollten soulbottles im Einzelhandel zu kaufen sein? Warum? Hast du einen bestimmten Laden im Sinn? Bitte antworte in 4-5 Sätzen.
3. Was ist der beste Witz den du kennst? Wir sammeln da noch ;)

Arbeitsbeginn: 15.02.2019 oder 01.03.2019

Gehalt: 2500€ bei 40h/Woche