



Plastikfrei sieht gut aus, ist gesund für Mensch und Umwelt und: Ist gewaltig im Kommen. Immer mehr Menschen haben kein Bock auf Plastikinseln in den Meeren und Weichmacher in ihren Lebensmitteln, schauen sich im Alltag nach plastikfreien Produkten um und jetzt will sogar die EU-Kommission Einwegprodukte aus Plastik verbieten. Es ist ordentlich was in Bewegung! Willst du eine nachhaltigere Zukunft mitgestalten? Dann komm zu uns.

soulbottles sind 100% plastik- und weichmacherfreie Trinkflaschen, fair und klimaneutral in Deutschland produziert. In erster Linie sehen die soulbottles richtig gut aus und regen zu ökologisch nachhaltigem Wasserkonsum an, der ganz nebenbei auch noch Spaß macht. Außerdem fließt 1 € pro verkaufter soulbottle in den Aufbau von Trinkwasserprojekten. All das klappt ziemlich gut: 2012 gegründet ist unser Team inzwischen auf über 40 Leute angewachsen und es geht munter so weiter. Was fehlt? Du! Als:

**Zuhörer\*in und Begeisterungsvermittler\*in für Firmen, Vereine und andere Organisationen  
(aka: Custom-Vertriebler\*in) (w/m/q) (32-40 h/Woche)**

Neben unseren Kollektions-soulbottles bieten wir unseren Kunden die Möglichkeit, die soulbottles mit eigenen Motiven bedrucken und/oder mit Lasergravur veredeln zu lassen (Ja, wir haben einen Laser - nur eine unserer vielen Superkräfte). Die Nachfrage in diesem Custom-Bereich wächst und damit auch unser Team. Da kommst du ins Spiel.

**Deine Aufgaben**

- ein Produkt, das einem neuen Wirtschaften entspricht, auch in der entsprechenden Haltung vertreiben; das heißt: Beratendes Verkaufen und auf die Bedürfnisse des Kunden eingehen, statt dem Kunden auf Teufel komm raus was aufschwätzen
- strategisch neue Kunden akquirieren - sei es Unternehmen, die ihre Mitarbeiter mit tollen personalisierten soulbottles beschenken wollen oder Läden, die ihre besondere soulbottles verkaufen wollen, aber auch Vereine/Veranstaltungen/Organisationen
- die Betreuung unserer Custom-Kund\*innen mit viel Herz gestalten und dadurch soulbottles auf viele weitere Bürotische und in unzählige Aktentaschen bringen
- das Bindeglied zwischen Kunden, Produktion und Logistik sein
- Anfragen und Bestellungen von Custom-Kund\*innen bearbeiten; inzwischen sind das ganz schön viele, d.h. es geht auch darum, viel nach einem klaren Prozess abzuarbeiten (und diesen Prozess stetig weiter zu verbessern)
- dabei stimmst du dich eng mit unseren Produzenten ab und kümmerst dich darum, Kunden genau das zu versprechen, was wir auch halten können; du wirst stark in das Team eingebunden, dein Input und dein Feedback vom Markt sind gefragt – es wird aber auch erwartet, dass du selbstständig agieren kannst



### **Wir wünschen uns von dir:**

- du hast Erfahrung im Vertrieb und bist geübt darin Menschen für Neues zu begeistern; die Vorstellung wunderschöne plastikfreie Produkte immer mehr Menschen vorzustellen und ihnen den Weg zur extra für sie angefertigten soulbottle zu ebnet, zaubert dir ein Lächeln ins Gesicht
- du verbringst gern Zeit im Büro und bist gut darin, per Telefon und E-Mail mit Kunden herzlich und vertrauenserweckend zu kommunizieren
- du begegnest Akquise mit Freude - egal ob heiß, lauwarm oder eiskalt
- du hast Spaß daran, oft neue Leute kennen zu lernen und vertrauensvolle Beziehungen zu unseren Kund\*innen aufzubauen
- du kannst viel wegarbeiten, auch wenns mal repetitiv wird;
- in die existierenden Prozessabläufe kannst du dich gut einarbeiten; du kannst aber auch damit umgehen, wenn Abläufe noch nicht klar definiert sind und hilfst uns sie dort wo nötig zu verbessern
- als Teil unseres Sales-Teams sind auch deine Ideen gefragt, wie unser Produktangebot noch weiter verbessert und erweitert werden kann; unsere spezielle Organisationsstruktur (s.u.) stellt sicher, dass dein kritisches Feedback nicht ungehört verhallt, sondern in greifbare Veränderung mündet
- du kannst dich sehr gut selbst organisieren (z.B. mit GTD); zu deiner Priorisierung kannst du stehen, auch wenn das jemand anderem mal nicht gefällt (du kannst auch Nein sagen)
- dein Tun ist zu (fast) 100% intrinsisch motiviert
- du hast Herzlichkeit und Humor
- du kannst dich gut in dich selbst und dein Gegenüber einfühlen (Empathie und so..)
- du bist bereit dich mit Ängsten, Konflikten oder anderen Triggern, die bei der Arbeit auftauchen, auseinanderzusetzen und sie als Chance für persönliche Entwicklung zu nehmen
- in deinen Rollen und Tätigkeiten agierst du als ein\*e Unternehmer\*in: du setzt dir Ziele, die du mit Plan und Strategie verfolgst; du holst dir für Arbeit selbst, was du brauchst
- du sprichst und schreibst Deutsch und Englisch fließend
- Excel ist dir vertraut

### **Gerne gesehen, aber keine Einstellungsbedingung:**

- Erfahrung mit Adobe Photoshop und/oder Illustrator
- Du hast intensive Kommunikations- und/oder Coachingausbildungen absolviert oder dich anderweitig schonmal intensiv mit dir selbst auseinandergesetzt. Bei einer längerfristigen Zusammenarbeit, sind solche Ausbildungen fixer Bestandteil deiner, von der Firma finanzierten, Weiterbildung. Wenn deine Reaktion dazu „yeah, geil!“ ist, dann passt du wahrscheinlich gut zu uns.



### **Wir bieten:**

- du hilfst, die Welt grüner und nachhaltiger zu machen
- ein wachsendes Unternehmen, in dem vieles möglich ist
- Wir arbeiten mit Holacracy, was bedeutet: Wir sind self-managing und es gibt keine Chefs. Du hast viel Freiraum, deine Arbeit eigenverantwortlich so zu gestalten, wie du es für am sinnvollsten hältst und deine Rolle kann sich durch deinen Input flexibel weiterentwickeln
- Das kann sich alles manchmal auch mal einsam und überfordernd anfühlen - deshalb bekommst du, wenn gewünscht, regelmäßige Unterstützung durch Coaching auf beruflicher, wie auf persönlicher Ebene - oder auch einfach ein empathisches Ohr deiner Kolleg\*innen
- Du arbeitest in einem Arbeitsumfeld, in dem Herz, Hirn und Hand gleichwertig integriert sind
- Konflikte klären wir lieber, statt sie totzuschweigen; auch hierbei bieten wir Unterstützung, bspw. durch Mediation
- Mehr zu unserer internen Kultur erfährst du [hier](#) (spezifisch zu soulbottles) und [hier](#) (allgemeiner zu Holacracy)

Sounds like something you would like to do? Kontaktiere uns per E-Mail an [jobs@soulbottles.com](mailto:jobs@soulbottles.com) mit kurzem Motivationsschreiben (Text in der E-Mail), *[Gehaltsvorstellung]*, Lebenslauf und der Antwort auf die folgenden 3 Fragen:

1. Was würdest du tun, wenn du 40 Mio. € zur Verfügung hättest?
2. Wenn du in drei Sätzen erklären solltest, warum für eine Firma deiner Wahl soulbottles von Interesse sein könnten, wie würden die lauten?
3. Was ist der beste Witz den du kennst? Wir sammeln da noch.

**Arbeitsbeginn:** Anfang 2019 - so früh wie möglich